



## Recherche son nouveau / sa nouvelle **CHARGÉ D'OFFRES B2B HVAC**

Envie de donner du sens à votre carrière et de relever des défis techniques dans un environnement dynamique ? Vous êtes curieux(se), proactif(ve) et aimez avoir un impact réel sur ce que vous entreprenez ? Vous rêvez de travailler pour une entreprise à taille humaine qui conjugue innovation, écologie et esprit familial ?

Chez General Technic, nous ne cherchons pas simplement **un(e) Chargé(e) d'Offres B to B** : nous voulons quelqu'un qui aime apprendre, relever des défis et contribuer à un avenir plus durable.

Si vous êtes de ceux qui pensent que le travail doit avoir du sens, alors nous avons une place pour vous dans notre équipe au Luxembourg.

Ce poste stratégique est au cœur de notre réussite commerciale. En tant que Chargé(e) d'Offres, vous jouerez un rôle essentiel dans notre développement et notre présence sur le marché B to B.

### Ce que vous ferez :

- **Élaboration des solutions/offres pour la technique du bâtiment** : vous préparez des propositions adaptées aux besoins spécifiques des clients professionnels, mettant en avant des solutions à la pointe de l'innovation.
- **Gestion des Appels d'Offres** : vous répondez aux consultations en sélectionnant les produits les plus efficaces et pertinents.
- **Prescription / Formation et collaboration** : vous travaillez en étroite collaboration avec nos clients mais aussi les bureaux d'études pour promouvoir nos solutions.
- **Relance et suivi commercial** : vous veillez à entretenir une communication proactive avec les clients pour assurer la continuité de nos projets et opportunités.
- **Agir pour le futur** : vous répondez et proposez des solutions alignées sur les dernières avancées technologiques et environnementales.

### Votre profil :

- **Diplôme** : en génie climatique (DUT GTE, ingénieur, ...) ou dans un domaine connexe.
- **Expérience et expertise** : une bonne compréhension technique, ainsi qu'une expérience significative en HVAC et dans le domaine du pompage.
- **Rigueur et sens de l'organisation** : une maîtrise de la gestion des offres et Appels d'Offres.
- **Compétences relationnelles** : une capacité à collaborer efficacement avec des équipes internes et à établir des relations de confiance avec des clients et prescripteurs.
- **Proactivité et curiosité** : un esprit innovant, orienté solutions, et une motivation à s'impliquer dans des projets à fort impact au Luxembourg.
- **Bonne maîtrise du français et de l'anglais**, la connaissance d'autres langues comme l'allemand et ou le luxembourgeois est un plus.

## Pourquoi nous rejoindre ?

- **Un acteur local et historique** : une entreprise bientôt cinquantenaire, reconnue pour son expertise et son ancrage dans le tissu économique local.
- Un environnement dynamique et humain : travaillez dans une structure à taille humaine où la collaboration, l'esprit familial et la proximité sont au cœur de nos valeurs.
- **Des opportunités de carrière** : ce rôle offre des perspectives pour ceux qui souhaitent évoluer au sein d'un secteur innovant.
- **Un engagement écoresponsable** : participez au développement de solutions durables dans les domaines HVAC, en phase avec les enjeux environnementaux actuels.
- **Un équilibre vie pro / vie perso** : un environnement de travail où l'autonomie, la flexibilité sont importants.
- **Des locaux et équipements IT flambants neufs !** : notre siège social réemménage dans de tous nouveaux locaux en bois, au 44 rue des Bruyères à Howald.

En intégrant notre équipe, vous ne rejoindrez pas seulement une entreprise : vous ferez partie d'une aventure collective où chaque contribution compte, où votre développement professionnel est une priorité, et où vous pouvez véritablement marquer la différence.

Prêt(e) à relever ce défi ? Postulez dès maintenant !

**Envoyez votre CV : [stephanie.sauce@general-technic.lu](mailto:stephanie.sauce@general-technic.lu)**

**Plus d'infos : [www.general-technic.lu](http://www.general-technic.lu)**